|  |  |
| --- | --- |
| **GHALIA M’BAREK**  **156, Av Habib Bourguiba Kheirridine , 2015 le Kram**  **Email:** [**ghalia.tn@gmail.com**](mailto:ghalia.tn@gmail.com) | |
|  |  |

**PROFIL**

* Expérience dans le domaine promotion médicale (4 ans )
* Expérience dans le domaine de l industrie pharmaceutique
* Langues parlées et écrites : Française (excellent) / anglais (bien) / Russe / Arabe
* Excellente connaissance en informatique : Microsoft Word, Excel, PowerPoint
* Excellent sens de l’organisation
* Apte à gérer plusieurs taches simultanément
* Capacité de synthèse et d analyse

**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE**

|  |  |
| --- | --- |
| **Pharmacien assistant** | **2007-2009** |

**Responsabilités**

* Conseiller les clients ou référer a un spécialiste
* Gérer une équipe de techniciens en pharmacie
* Gestion de stock et des avoirs
* Exécution des ordonnances et veille réglementaire

|  |  |
| --- | --- |
| **Pharmacien assurance qualité** | **2009-2010** |

**Responsabilités**

* Rédaction, vérification, approbation des documents qualité, et des protocoles de fabrication, notices, dossier d’autorisation de mise sur le marche, fiches poso…
* Gestion des dossiers de lots
* Mise en place du système documentaire au sein du département recherche et développement
* Gestion d’équipe
* Veille réglementaire et BPF (bonnes pratiques de fabrication)
* Auditeur qualité interne
* Membre du comite QSE (qualité-sécurité-environnement)
* Etablissement des objectifs et tableaux de bord du département qualité
* Organisation des réunions hebdomadaires

**Déléguée médicale 2010-2011**

*FB pharma gamme Winthrop Sanofi- Aventis*

**Responsabilités**

* Organiser les tables rondes, séminaires, réunions regroupant des médecins généralistes et spécialistes, pharmaciens…
* Promouvoir les médicaments Winthrop
* Veille concurrentielle
* Profilage et détermination des besoins clients
* Réaliser des enquêtes de satisfaction clients

**Déléguée médicale 2013-2015**

(3ans)

**MSD TUNISIA**

Promotion de la respiratoire et ophtalmos

* Formation en techniques de vente avancées
* Formation en techniques de négociations
* Formation en anglais des affaires

**FORMATION**

**Master en management de la qualité 2011**

Faculté de pharmacie Monastir (Tunisie)

**-Diplôme de docteur en pharmacie**  **2007** Université de Pavlov (Russie)

-**Première année de médecine générale 2002** Université de médecine de Bourgogne (France)

- **Baccalauréat en sciences expérimentales**  **2000** Lycée Carthage Présidence (Tunisie)

**AUTRES EXPERIENCES**

**Stage au Centre de recherches expérimentales en génie tissulaire 2011-2012**

LOEX université Laval Canada

Projet en Génie tissulaire ; Physiopathologie et traitement du psoriasis , construction de substituts tissulaires sains et psoriasiques afin de comprendre la physiopathologie du psoriasis et trouver le traitement adéquat.

**Certificat en coaching and cueing Sport et Fitness** ( Body shapers Egypt) **2016**

**Certificat international de Zumba intructo**r (Zumba international) **2016**

*Références fournies sur demande*